



Passion. Inspiration. Energie.  
**driven by water**



**Hier erarbeiten Sie Zukunft**

## **Vertriebsingenieur Ostschweiz (w/m/d)**

Die **STEBATEC ZÜLLIG AG** ist Partner für fortschrittliche und innovative Prozessautomation, Messtechnik und Anlagenbau in den Bereichen Wasserversorgung, Abwasserreinigung und Energie. Wir sind stolz auf unsere Firmengeschichte und stehen unseren kommunalen Kunden seit über 100 Jahren mit einer breiten Produktpalette und qualitativem Kundendienst zur Verfügung.

Im Zuge einer langjährigen Nachfolgelösung suchen wir an unserem Standort Rheineck per sofort oder nach Vereinbarung einen engagierten **Vertriebsingenieur Ostschweiz (w/m/d)**, der unsere Erfolgsgeschichte weiterschreibt und das Unternehmen zukunftsorientiert mitgestaltet.

### **Ihre Aufgaben**

- Beratung, Betreuung und Entwicklung langjähriger Kundenbeziehungen
- Akquisition neuer Kunden in allen strategischen Geschäftsbereichen
- Erarbeitung von technischen Konzepten und Lösungen
- Vorbereitung und Durchführung von Abschluss- und Vertragsverhandlungen
- Teilnahme an Systempräsentationen, Messen und Tagungen
- Enge Zusammenarbeit mit Projektleitung, Automation und Entwicklung, Service und externen Partnern

### **Das dürfen Sie erwarten**

In einem kollegialen, flexibel agierenden Team mit kurzen Kommunikationswegen arbeiten Sie selbstständig und mit modernsten Arbeitsmitteln. Sie übernehmen Verantwortung, erhalten Kompetenzen,

helfen mit, unsere Marktposition weiter auszubauen und erhalten Ihrerseits die Möglichkeit, sich persönlich weiterzuentwickeln. STEBATEC Züllig AG bietet attraktive Anstellungsbedingungen und überdurchschnittliche Sozialleistungen.

### **Ihr Profil**

- Elektrotechnische Grundausbildung
- Eine Weiterbildung als Techniker HF oder ähnliches
- Erfahrung in der Automatisierung in der Industrie oder kommunalen Anlagen (Wasser-, Abwassermarkt, Energieversorgung) von Vorteil
- Offen für verändernde Technologien und Trends
- Sehr gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift
- Kompetentes, verlässliches und kundenorientiertes Auftreten
- Ausgeprägte Kommunikations- und Verhandlungskompetenz, mit der Sie überzeugen und begeistern
- Führerschein Kategorie B
- Reisebereitschaft im Verkaufsgebiet

### **Ihre Bewerbung**

Wir freuen uns auf Ihre vollständige Bewerbung inklusive Angabe Ihrer Gehaltsvorstellungen.

**STEBATEC Züllig AG**

### **Abteilung HR**

Rorschacherstrasse 30a 📍 CH-9424 Rheineck  
+41 71 886 91 91 📧 jobs@stebatec.ch  
stebatec-zuellig.ch

